

VIAC – Questionnaire for Mediators

1. **Name:** Dr. jur. Michael Groß

2. **Nationality:** German

3. **Contact information**

Address: Bird & Bird LLP, Maximiliansplatz 22, 80333 München, Germany

Telephone: +49 (0)89 35816000

Fax: +49 (0) 89 35816011

E-Mail: michael.gross@twobirds.com

Website: www.twobirds.com, www.ip-it-mediation.de

LinkedIn:

4. **Education and professional experience (original profession; where did you study?):**

Please add your CV!

Westfälische Wilhelms Universität Münster, Germany

5. **Core area of current professional activity:**

License Agreements

Research & Development Agreements

Conflict Management

6. **Accreditation in the field of ADR (including relevant trainings and connected qualifications):**

Mediator (DAA) , 12.04.2003 /02.03.2013

Many trainings since 1993

7. **Practical experience in mediation**

- How many (international) mediations have you participated in
 - as single/co-mediator/in a team? 23 as a single mediator
 - administered by an institution; under which Rules? WIPO, DIS Germany, IHK (Industrial Chamber of Commerce) Munich, Germany
 - in which areas/fields? Intellectual Property Rights/ Copyrights (License Agreements, Patent Purchase Agreements, Research & Development Agreements: material defects and defects of title, defaults in payment, personal differences), patent infringement disputes, corporate law (transfer of shares of a private limited company, personal disputes of owners)
 - how complex (*please provide examples, participation of lawyers/experts*)?
e.g.: 1 case in USA: 2 US parties, 1 German party; asset deal, patent purchase agreement, license agreement, 2 patent infringement cases, severe personal problems between 2 parties;
1 case in Germany: 2 German parties, 1 US party; material defects;
1 case in Germany 3 parties with 5 subsidiaries in Hongkong and Europe; trade mark infringement and severe personal and commercial problems between 2 of the parties.
- How often have you acted in a different function (e.g. consultant, expert)?
6 mediations as a counsel of a company
- What other ADR-experience do you have?

17 arbitrations (10 as a single arbitrator/chairman of the board of arbitrators, 7 arbitrations as a counsel of a company)

3 arbitrator's expert opinions (1 x in a case between 2 German parties; 2x in cases between a German party and a Chinese respectively a Taiwanese party) ; 1x witness expert in an arbitration

Many expert opinions ordered by German courts (patent infringement proceedings and License Agreements, subject: e.g. "reasonable royalty rates")

Expert opinion for the European Commission in 1996 ("Block Exemption Regulation for Technology Transfer Agreements")

8. Languages (including levels)

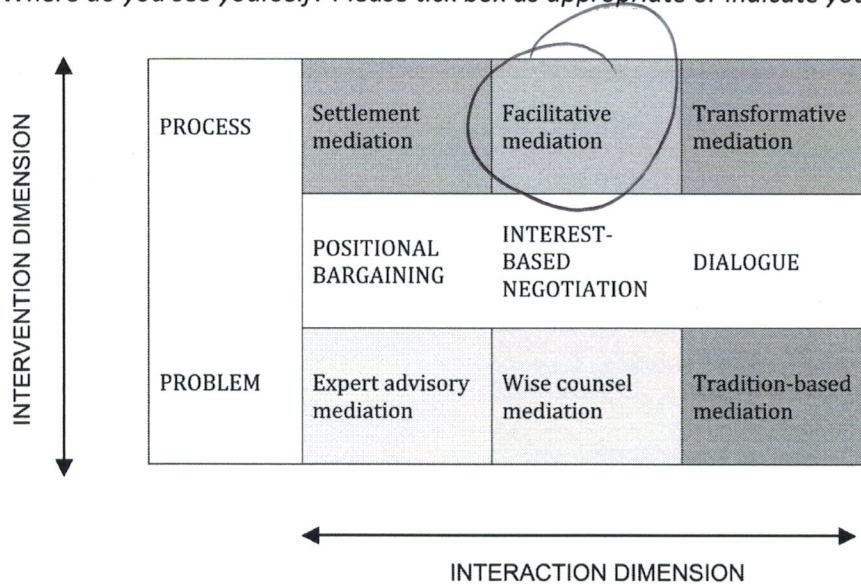
Mother tongue: German

Working languages (i.e. languages in which you have both a spoken and written command so that you may conduct mediation proceedings in this language): German, English

Basic knowledge: French

9. Style of mediation

Where do you see yourself? Please tick box as appropriate or indicate your preferred style.



© Alexander, Nadja (2011) "The Mediation Meta-Model - the realities of mediation practice," *ADR Bulletin*: Vol. 12: No. 6, Article 5. Available at: <http://epublications.bond.edu.au/adr/vol12/iss6/5>; see also here for a detailed description of the 6 mediation styles.

10. Please describe aspects of your personality which could be interesting to clients you are going to mediate; what would former clients emphasize in your work?

- good listener
- calm
- future oriented practical solutions
- good expertise

11. Publications and other activities in ADR related matters

(e.g. training sessions, seminars, conferences, articles and others): since 1993 seminars as a speaker , trainer, conference speaker in Europe

Publications: please see : CV and www.ip-it-mediation.de

12. Memberships in mediation institutions / functions in mediation institutions/organizations: IHK Munich, WIPO, ICC, FICCI, www.RTMKM.de

13. Special expertise or specializations (please list a maximum of three) in your ADR-practice:

- IP
- IT
- Please see above 7. > areas/fields

14. Soft Skills (e.g. intercultural competences): worldwide negotiation experience since 1988 (License Agreements and R&D Agreements; highlight : from 1988 until now: member of the MP3 and AAC Licensing Team of Fraunhofer in Munich, Germany)

15. How do you ensure your professional quality (e.g. coaching, practice supervision, etc?)

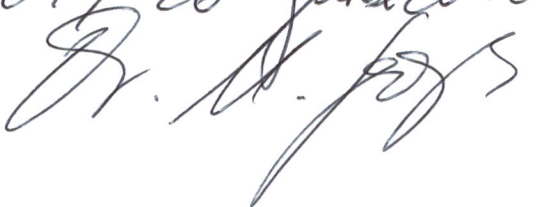
Training by experienced trainers, coaches & exchange with other mediators & arbitrators & institutions & judges/quality judges

16. Date of birth:

21 April 1956

I have completed this questionnaire to the above to the best of my knowledge and believe it is accurate. I understand that the above information will be used for VIAC's internal use and may be given to interested persons or may be published on VIAC's website.

Date and signature

Munich, 26 June 2016


Dr. Michael Groß

Of Counsel
Attorney at Law/ Mediator

Pacellistraße 14
80333 Munich
Germany
Tel. +49-89-3581-6000
Fax +49-89-3581-6011
michael.gross@twobirds.com
www.twobirds.com



Practice Focus

Michael Groß has extensive experience in Licensing (> 13,000 License Agreements since 1988), Research & Development Agreements, European (Block Exemption Regulations concerning Licensing and R & D) and German Antitrust Law; registered as an arbitrator at German Arbitration Association (DIS, Bonn), DGRI (Karlsruhe), ICC (Paris, France), TENOS AG and as an arbitrator and mediator at DIS, Chamber of Commerce (IHK) Munich, General Council of the Bar, Munich, WIPO (Geneva, Switzerland), FICCI Arbitration and Conciliation Tribunal (FACT), New Delhi, India, and TENOS AG; as a conciliator at DGRI, Berlin; expert opinions by order of courts, European Commission or by order of private parties; legal study for the European Commission 1995: Block Exemption Regulation No 240/96 (EC) Technology Transfer Agreements; co-authorship: Model-License Agreement China – Germany (German Ministry of Economics), 1996 – 2003.

Education and Bar Admittance

Michael Groß was admitted to the German bar in 1984 and joined the Munich Office of Bird & Bird at its opening in October 2003 where he works in addition to his activity as Head of the License Department of the Fraunhofer-Gesellschaft, Munich. Prior to that he worked from 1984 until 1987 in a law firm in Münster. From April 1997 until September 2003 he was an attorney at Andersen Legal (EY Law-Luther Menold) in Munich. Michael Groß studied law in Münster and Bielefeld and obtained a doctorate in law from the University of Bielefeld in 1987.

Publications and Teaching

Several articles and books in the field of Intellectual Property Rights, e.g. Groß, The License Agreement, 11th edition, Frankfurt a. M. 2015; Groß/Strunk, License Fees, 4th edition, Frankfurt a. M. 2015; Groß, IP-/IT-Mediation, 2nd edition, Frankfurt a.M. 2013; Groß, Handbook Technology Transfer, Frankfurt a. M. 2010

Speaker at various seminars on topics of licensing and research & development contracts since 1991.

Languages

German, English.

VERÖFFENTLICHUNGEN / PUBLICATIONS**Dr. Michael Groß****I. Lizenzverträge**

1. Der Lizenzgeber im System der Produzenten- und Produkthaftung, CR 1990, 438-444
2. Der Arbeitnehmerurheber als Lizenzgeber, CR 1991, 95-99
3. Know-how-Lizenzvertrag, 6. Auflage, Frankfurt/Main 2011, 32 Seiten, Heidelberger Musterverträge 73
4. Computerprogramm-Lizenzvertrag, 5. Auflage, Frankfurt a. M. 2009, 40 Seiten, Heidelberger Musterverträge 74
5. EDV-Verträge, München 1992, Graefe/Groß
6. Die EG-Richtlinie über den Rechtsschutz von Computerprogrammen und ihre Umsetzung in das deutsche Urheberrechtsgesetz, Mitt. 1993, 58-71
7. Der Lizenzvertrag, 11. Auflage, Frankfurt/Main 2015, 1172 Seiten
8. Die Lizenz in der Gen- und Biotechnik, Mitt. 1994, 256-261
9. Gruppenfreistellungsverordnung für Technologietransfer-Vereinbarungen (Zusammenfassung der Gruppenfreistellungsverordnungen Patentlizenzen und Know-how-Vereinbarungen), Mitt. 1995, 85-91
10. Marken-Lizenzvertrag, 5. Auflage, Frankfurt/Main 2011, 25 Seiten, Heidelberger Musterverträge 84
11. Datenbank-Lizenzvertrag, 2. Auflage, Heidelberg 2004, 37 Seiten, Heidelberger Musterverträge 96
12. Lizenzverträge (4. Kapitel) in: Wiedemann, Handbuch des Kartellrechts, München 1999
13. Intellectual Property Rights & Licensing – "Sleeping birds" oder "Cash cows"?, EWS Heft 11/1999, Die erste Seite
14. Das neue EU-Kartellrecht für Lizenzverträge (Patente, Know-how, Software) ab 01.05.2004, K&R, Die erste Seite, Heft 12/2003
15. Kartellrecht: Reform zwingt viele Unternehmer zum Handeln „5 % bis 10 % aller alten Lizenzverträge müssen bis Ende März angepasst werden“, Groß/Immenga, VDI nachrichten 03.03.2006
16. Der Lizenzvertrag, Lektion 4, 55 Seiten, Schriftlicher Managementlehrgang zum Gewerblichen Rechtsschutz, Management Circle AG Eschborn 2006, 2007, 2010
17. Der perfekte Lizenzvertrag, impulse, Mai 2008, 59
18. Konkurrenz wird immer intensiver, TOYS 2/2009, 84
19. Patentlizenzverträge, 8. Auflage, Frankfurt a. M. 2009, 36 Seiten, Heidelberger Musterverträge 40
20. Handbuch Technologietransfer, Frankfurt a. M. 2010, 780 Seiten

II. Lizenzgebühren

1. Aktuelle Lizenzgebühren in Patentlizenz-, Know-how- und Computerprogrammlicenz-Verträgen, BB 1995, 85-91
2. Actual Royalty Rates in Patent, Know-how and Computer Program License Agreements in Germany, CASRIP (Center for the Advanced Study and Research on Intellectual Property, University of Washington School of Law), newsletter, Fall 1997, Vol. 4, Issue 3, P 15-18
3. Aktuelle Lizenzgebühren in Patentlizenz-, Know-how- und Computerprogramm-Verträgen: 1996/1997, BB 1998, 1321-1323

4. Aktuelle Lizenzgebühren in Patentlizenz-, Know-how- und Computerprogrammlicenz-Verträgen: 1998/1999, Supplement Computer Praxis & Recht, Beilage 10 zu Heft 48/2000 BB, 24-26
5. Goldene Zeiten für Schutzrechtsinhaber?, BB Heft 23/2001, Die erste Seite
6. Aktuelle Lizenzgebühren in Patentlizenz-, Know-how- und Computerprogrammlicenz-Verträgen: 2002/2003, K&R 2005, 20; 2004/2005, K&R 2006, 122; 2006, K&R 2007, 147; 2007, K&R 2008, 228 ff.; K&R 2009, 229 ff., K&R 2011, 292 ff.
7. Lizenzgebühren, 4. Auflage, Frankfurt/Main 2015, 705 Seiten, Groß/Strunk

III. Forschungs- und Entwicklungsverträge

1. Forschungs- und Entwicklungsvertrag, 3. Auflage, Frankfurt a. M. 2009, 29 Seiten, Heidelberger Musterverträge 79
2. Forschungskoooperationsverträge aus der Sicht der Forschungseinrichtung in Gärditz/Pahlow, Handbuch des Hochschulerfinderrechts, Heidelberg 2011

IV. Mediation

1. MEDIATION, Streiten – mal anders, WIRTSCHAFT, Das IHK Magazin für München und Oberbayern, 06/2004, 50 (Interview von Dr. Michael Groß durch Nilda Höhle)
2. Tagungsbericht: WIPO-Conference on Dispute Resolution in International Science and Technology Collaboration, (Genf, 25./26.04.2005), IDR 3/2005, 139
3. Intellectual Property Rights and Mediation – A New Challenge or “Nice to Have”?, Editorial, IDR 4/2005, 147
4. IDR – Kommentar zur neuen Verfahrensordnung des IHK – Mediationszentrums, IDR 1/2006, 11
5. Konfliktlösung mit Verstand, Mediation – Experten helfen, WIRTSCHAFT, Das IHK Magazin für München und Oberbayern, 10/2006, 8 (Interview von Dr. Michael Groß durch Reinhold Müller)
6. Mediation – nice to have?, Deutscher AnwaltSpiegel, Ausgabe 05//01.07.2009, 19 f.
7. Der Anwalt als Konfliktmanager in Familienunternehmen, BB 7. 2010, 8.2.2010, XIV
8. „Ein neues Gesetz zur Verbesserung der Streitkultur – Realitätsferner oder sinnvoller Ansatz für praxisnahe Entscheidungsspielräume?“, Deutscher AnwaltSpiegel, Ausgabe 21//20.10.2010, S. 15 ff.
9. „Das neue Mediationsgesetz – der große Wurf?“, Editorial Betriebs-Berater, BB 1.2011, 10.01.2011, S. I
10. IP-/IT-Mediation, 2. Auflage, Frankfurt a.M., 2013
11. Der Mediatorvertrag, Frankfurt a.M. 2013, Heidelberger Musterverträge 109
12. Die Erwartungen der Unternehmen an ihre Berater bei der Konfliktbearbeitung und -beilegung, in: Round Table – Mediation & Konfliktmanagement der Deutschen Wirtschaft, SchiedsVZ 2012, 254
13. Mediation – Gesetz mit Signalwirkung, wirtschaft, Das IHK-Magazin für München und Oberbayern, 3/2013, 12 ff. (Interview von Dr. Michael Groß durch Dr. Gabriele Lücke)
14. Intellectual Property & Mediation, in: Klowait/Gläßer [Hrsg.], Mediationsgesetz, Baden-Baden, 2014



Herr Rechtsanwalt Dr. Michael Groß

hat am Fachlehrgang **AnwaltMediation**, einer 90-stündigen theoretischen Mediationsausbildung mit Praxisübungen, teilgenommen. Er ist berechtigt, sich als

„**AnwaltMediator (DAA)**“

zu bezeichnen. Diese Bezeichnung ist als Marke beim Deutschen Patentamt geschützt.

Der Kurs fand in vier Blöcken zu je 22,5 Stunden statt und gliederte sich wie folgt:

- 16. bis 18. Januar 2003:** **Konflikte und Grundlagen der Mediation**
Konflikttheoretische Grundlagen; Abgrenzung der Mediation gegenüber anderen Konfliktregelungsverfahren; Grundgedanken und Leitbilder der Mediation
- 27. Februar bis
01. März 2003:** **Mediation als kommunikative Aufgabe: Gesprächsführung und Kommunikationstechniken**
Grundlagen der Kommunikation; Rollenverhalten; Grundhaltungen der Gesprächsführung; Aktives Zuhören und Paraphrasieren; Fragetechniken; schwierige Gesprächssituationen; Visualisieren
- 20. bis 22. März 2003:** **Das Mediationsverfahren: Ablauf und Rahmenbedingungen**
Phasen eines Mediationsverfahrens; Kreativitätstechniken; integrative Verhandlungstechniken; Techniken zur Entwicklung und Bewertung von Lösungsoptionen; Mediation als anwaltliche Tätigkeit; Rollen von Rechtsanwälten in Mediationsverfahren
- 10. bis 12. April 2003:** **Rolle und Selbstverständnis des Mediators**
Mediation als Haltung; Ethik, Macht und Fairness; Perspektivenwechsel; Rolle des Rechts in der Mediation; Marketing für Anwaltmediatoren; Berufsrechtliche Rahmenbedingungen für Anwaltmediatoren

Dozenten und Trainer des Kurses waren:

Dr. Andrea Budde, Fachanwältin für Arbeitsrecht, Mediatorin, Köln
Katharina Griese, Dipl.-Psycho., Mediatorin, Trainerin, Oldenburg
Stefan Kessen, M.A., Mediator, Moderator, Trainer, Oldenburg
Dr. Markus Troja, M.A., Mediator, Moderator, Trainer, Oldenburg

Berlin, 12. April 2003

Eva Isabel Spilker, Rechtsanwältin
Geschäftsführerin DeutscheAnwaltAkademie



TEILNAHMEZERTIFIKAT

*Herr Rechtsanwalt
Dr. Michael Groß*

hat am 30-stündigen **Aufbaukurs Mediation** teilgenommen.

Der Kurs fand vom 27. Februar bis 2. März 2013 in Berlin statt und vermittelte folgende Inhalte:

Emotionen und herausfordernde Gesprächssituationen

- * Bedeutung von und Umgang mit Emotionen
- * Konflikt- und Kommunikationsmuster
- * Vorbereitungsgespräche
- * Klärung von Interessen und Bedürfnissen auf der Verfahrensebene sowie auf der inhaltlichen Ebene
- * Verhandeln in der Mediation
- * Intervention und Supervision I

Übergang in die Praxis

- * Transfer mediativer Kompetenzen: mediative Beratung u. a.
- * Typische Anwendungsfelder der Mediation und ihre jeweiligen Besonderheiten
- * Arbeit mit größeren Gruppen
- * Co-Mediation
- * Externe Experten und Gutachter
- * Supervision II

Dozenten und Trainer:

Andrea Herms, Rechtsanwältin und Mediatorin, Fachanwältin für Familienrecht, Supervisorin (HIM),
Ausbilderin für Mediation (BM), Erlenbach

Stefan Kessen, M.A., Mediator, Moderator, Trainer, Berlin

Dipl.-Ingenieur Claudia Schelp, Mediatorin, Trainerin, Architektin, Hannover

Berlin, 2. März 2013

Philipp Wendt, Rechtsanwalt
Geschäftsführer Deutsche **Anwalt**Akademie